

3 Exemple de Afaceri ce te Vor Inspira sa-ti Incepi Propria Aventura

Am ales 3 exemple de afaceri de succes, incepute cu bani putini care sper sa te inspire si pe tine si sa te ajute sa crezi in tine pentru a-ti incepe propria afacere. Fiecare dintre ele au niste invataturi foarte valoroase.

Iata cele 3 exemple de afaceri:

1. Rochii de mireasa si accesorii de nunta artizanale - productie

Primul exemplu e o afacere a unei americance, Megan Hunt pe care o poti gasi la <http://princesslasertron.com/about/>.

Prima ei afacere a fost productia de rochii de mireasa si accesorii pentru nunti artizanale, cu livrare internationala.

Am ales sa iti dau exemplul lui Megan in primul rand pentru ca e o afacere pe care poti sa o faci si tu daca te atrage acest domeniu.

Alt motiv e pentru ca mi-a placut foarte mult determinarea ei de a avea succes in domeniul antreprenoriatului.

Din facultate a stiut ca asta isi doreste si si-a urmarit visul fara incetare pana cand a reusit sa-si puna pe picioare o afacere care sa-i si aduca profit dar sa se si potriveasca cu stilul de viata pe care si-l dorea.

"Am inceput cand eram in anul doi de facultate si aveam 19 ani. Niciodata nu mi-am dorit sa fac altceva in afara de a lucra pentru mine. Totdeauna am stiut ca nu imi doresc o slujba conventionala. Stiam ca imi doresc o viata de artista.

Am avut cateva slujbe de birou dar nu am fost descurajata pentru ca le-am vazut ca pe niste mijloace pentru atingerea unui scop: sa strang suficient capital pentru a-mi incepe propria afacere!"

O lectie invatata de la Megan e ca orice ai face in viata, vor exista momente dificile, momente cand viata da cu tine de pamant si iti vine sa nu te mai ridici. Sa stai jos si sa te odihnesti. Sa iti lingi ranile. In acele momente, e important sa te ridici, sa te scuturi si sa mergi mai departe. Asta fac invingatorii si asta a facut si ea.



In anul 2010, cand inca se afla la inceput, Megan avea de onorat doua comenzi pentru doua clienti importante. Era vorba de niste buchete de flori la care lucrase 72 de ore. Le-a trimis cu Serviciul Postal USA si buchetele n-au ajuns niciodata la destinatie.

Era nevoita sa returneze niste sume pe care nu le mai avea si cel mai rau lucru era sa se gandeasca la miresele care nu aveau buchete de flori la propriile nunti.

A facut ceea ce trebuia. A returnat banii, a scris niste scrisori in care si-a cerut iertare si a explicat ce se intamplase, si-a publicat povestile pe blog ca sa poata si altii sa invete din ceea ce i s-a intamplat ei si a mers mai departe.

Iata de ce spune Megan ca iubeste afacerea ei.

"Am o fiica pe care o pot lua cu mine la lucru. Potentialul de profit e nelimitat si sunt libera sa reinvestesc in fericirea mea fiecare dolar pe care il castig."

2. Vanzari online (pe Amazon) - comert

Pe Jessica si Cliff Larrew ii gasesti la - <http://thesellingfamily.com/about-us/>.

Jessica si Cliff Larrew sunt casatoriti si se ocupa impreuna de o afacere care le permite sa traiesca decent si sa aiba libertate si flexibilitate cu timpul lor liber.

Ei cauta tot felul de lucruri aflate la reducere in supermarket-urile din orasele apropiate de resedinta lor si apoi vand acea marfa online.

Vanzarile le fac prin Amazon care are un program foarte tare numit FBA. Cei care folosesc acest program, pot sa trimita marfa celor de la Amazon, acestia o depoziteaza si o publica pe site-ul lor.



Cand cineva comanda acea marfa, Amazon se ocupa si de livrare. Amazon taxeaza toate aceste servicii cu 30% din pretul de vanzare.

In anul 2013, au facut profit net de peste 100.000 \$ din aceasta afacere.

Înainte să își construiască această afacere, lucrau amândoi la aceeași companie. În anul 2008, Jessica a fost concediată și atunci și-a promis că e ultima dată când altcineva ar putea să-i hotărască valoarea financiară și a început singură afacerea. Peste câțiva ani, Cliff văzând ce profituri frumoase face soția lui și fiind nemulțumit de faptul că în fiecare zi venea acasă obosit de la serviciul care îl storcea de toată energia s-a hotărât să demisioneze și să lucreze alături de Jessica.

"Atunci am hotărât că familia noastră e mai importantă decât banii! Niciodată n-am intenționat să fim cei mai mari vânzători de pe Amazon. Scopul nostru a fost să ne asigurăm un venit care să ne plătească facturile pentru care să lucrăm doar jumătate de normă. Ne bucurăm că putem să ne petrecem majoritatea zilelor acasă și că avem libertatea de a face lucrurile care ne fac plăcere atunci când alegem noi să le facem."

"Majoritatea prietenilor noștri au fost șocați de faptul că am renunțat la securitatea unui job de manager care era bine plătit. Dar am știut că eram capabili să înlocuim acel venit. În primul an în care am lucrat amândoi la afacere am câștigat un venit de 6 cifre, lucrând mai puțin de 20 ore pe săptămână. De atunci ne-am crescut constant profitul și ne-am micșorat timpul de lucru!"

"Faptul că am ales o afacere care să corespundă cu stilul de viață pe care ni-l doream a fost cea mai bună decizie pe care am fi putut-o lua vreodată!"

Îmi place foarte mult ultima frază și asta e și motivul pentru care am ales să scriu povestea lor.

Și eu am convingerea că înainte de a te îngheta la o slujbă sau la o afacere e esențial să te gândești dinainte care e stilul de viață pe care ți-l dorești și dacă se potrivește cu activitatea aleasă.

În România nu e disponibil programul Amazon FBA și dacă ești interesat să faci și tu această activitate va trebui să te ocupi singur de livrare și de depozitare.

Pentru a găsi clienți poți să îți faci propriul site sau să folosești site-uri gen tocmai.ro sau olx.ro.

3. Fitness coach - servicii

Alex Popa - <http://antrenorulmeupersonal.com>

si

Olivia Bentan - <http://femeiafit.ro>

I-am inclus pe Alex si pe Olivia atat ca sa nu imi rebosezi ca iti ofer doar exemple din USA :) dar si pentru ca au pus pe picioare niste afaceri pe care eu le apreciez foarte mult.

Fiecare are propriul site unde ofera o gramada de continut gratis foarte valoros pentru oricine e interesat de sanatate, nutritie, fitness si body building.

Pe langa materialele gratuite, pe site-urile lor sunt disponibile produse gen carti si cursuri online pe care ei insisi le-au creat.

Alta modalitate prin care isi ajuta clientii sunt programele de coaching online.



Bogdan Popescu - academiadeantreprenori.ro



Alexi si Oli pe undeva prin Asia. Se plimba de 6 luni pe acolo. #travelworking

L-am cunoscut pe Alex in anul 2009 si pana in anul 2010 am fost colegi la o companie multinationala din Timisoara. De atunci avea un fizic impunator si bine lucrat. :)

El era pasionat de body building din adolescenta si a invatat singur multe despre modul in care trebuie sa se antreneze, despre nutritie si despre stilul de viata necesar pentru a obtine rezultate.

In facultate chiar si-a antrenat unii colegi si prieteni.

In 2010 a inceput sa lucreze la proiectul antrenorulmeupersonal.ro pentru a impartasi cu altii cunostintele lui.

In anul 2012, dupa numai doi ani de la lansarea site-ului, Alex a demisionat de la job-ul pe care il avea atunci si s-a dedicat 100% propriei afaceri.

Olivia e prietena lui Alex si e o persoana cu multa energie pozitiva, tot timpul vesela si zambitoare si iubeste mult sa faca sala.

Bogdan Popescu - academiadeantreprenori.ro

"Dupa ce ies din sala ma simt cu totul alta persoana. Am o dispozitie mult mai buna, am mai multa energie, sunt o femeie mai puternica si mai increzatoare in capacitatile mele."

Si ea a avut o slujba la care a renuntat pentru a se dedica afacerii ei. Cursurile ei au ajutat multe femei sa obtina corpul dorit si sa capete mai multa incredere in fortele lor. Stiu sigur pentru ca si sotia mea Patricia e una dintre ele.

Cel mai mult imi place faptul ca activitatea pe care o au le ofera libertatea de a lucra de oriunde din lume. Tot ce au nevoie e un laptop, o conexiune la internet ai un smartphone cu o camera buna.

Alex si Olivia chiar au inceput din vara trecuta sa calatoreasca si sa locuiasca temporar in diferite tari din Europa. Pana acum au fost in Spania, Gemaniam si Anglia.

In tara mai vin pentru perioade scurte pentru a-si vizita familiile.

Nu stiu exact cat castiga dar e clar ca suficient pentru a nu mai fi nevoiti sa lucreze ca angajati si sunt convinsi ca exista potential de a castiga foarte multi bani din afacerile lor.

Cu ce ramai

Ai observat ca in toate aceste exemple am ales afaceri construite in jurul stilului de viata. Prima afacere presupune vanzarea propriilor produse, a doua comertul cu produsele altora iar a treia ofera servicii.

Gandeste-te si tu daca ai putea sa faci propriile produse, sa oferi anumite servicii sau sa vinzi si promovezi chestii produse de altii.

Orice afacere ti-ai alege, concentreaza-te pe a oferi cat mai multa valoare clientilor nu pe a castiga cat mai multi bani. Daca vei avea client multumiti, cu siguranta vei avea si profit.

E esential sa te gandesti ce stil de viata vrei inainte sa iti faci o afacere sau sa incepi o activitate, un job, etc.

Alege-ti afacerea astfel incat sa se potriveasca cu stilul de viata dorit.

Mult success!